



FUNCTIE: DYNAMISCHE ACCOUNT MANAGER (M/V)

Over Ons:

Eurodisplay is een toonaangevende speler in de wereld van instore displays, gespecialiseerd in het creëren van instore ervaringen. Als familiebedrijf geven we elk project een persoonlijk tintje en leveren we oplossingen die een blijvende indruk achterlaten.

Onze expertise strekt zich uit over permanente en niet-permanente displays, waarmee we ons onderscheiden in de Europese markt. We doen er alles aan om de aantrekkingskracht van consumenten zo groot mogelijk te maken naar verschillende internationale merken & retailers. Altijd al eens willen werken in verschillende sectoren zoals consumer electronics, food & non-food, sport, fashion, en andere? Bij Eurodisplay krijg je de kans om die diversiteit van werelden te ontdekken!

Ons huidige salesteam opereert vanuit de Benelux en Duitsland, maar bedient klanten in heel Europa.

Een eerste kijkje in onze "wereld" vind je op www.eurodisplaygroup.com

Waarom Kiezen voor Eurodisplay?

1. **Innovatie:** We zijn een belangrijke speler in de POS wereld met creatieve oplossingen, het zetten van nieuwe trends en revolutioneren van instore displays.
2. **Samenwerkingscultuur:** Bij Eurodisplay koesteren we een omgeving van teamwork, creativiteit en continu (bij)leren. Als accountmanager ben je de connectie tussen design, project management, engineering, quality control en de klant.
3. **Klantgerichte Benadering:** We stellen het begrijpen en voldoen aan de behoeften van onze klanten voorop, zodat elk project de verwachtingen overtreft.

Taken:

Als accountmanager bij Eurodisplay ben je de drijvende kracht in onze organisatie. Je gaat in gesprek met bestaande en potentiële klanten, introduceert hen aan onze manier van werken en bouwt sterke, langdurige relaties op. Van start tot finish ben je betrokken in het ganse proces en volg je het ontwerp proces tot de uiteindelijke installatie op de winkelvloer.

- Proactief identificeren en opvolgen van nieuwe zakelijke kansen door prospectie en beursbezoeken in binnen- en buitenland.
- Leveren van op maat gemaakte productpresentaties en voorstellen aan klanten.

- Samenwerken met ons ontwerp- en productieteam om maatoplossingen te ontwikkelen en realiseren.
- Op de hoogte blijven van trends in de Retail industrie om ervoor te zorgen dat Eurodisplay voorop blijft.

Wat zijn onze verwachtingen:

- **Verkoop Expertise:** bewezen succes als Accountmanager, een eerste ervaring van min. 3 jaar is wel een vereiste. Al neemt dat uiteraard niet weg dat enthousiasme & doorzettingsvermogen even belangrijke troeven zijn.
- **Klantgerichte Focus:** Een passie voor het begrijpen en voldoen aan de behoeften van de klant, het opbouwen van vertrouwen en onderhouden van een goede relatie.
- **Uitstekende communicatie skills:** Duidelijke, overtuigende communicatievaardigheden in het Nederlands, Frans en Engels. Intern is de gebruikte taal veelal Engels dus dit is wel een belangrijke vereiste qua spreken & schrijven.
- **Aanpassingsvermogen:** kom terecht in een dynamische, snel veranderende omgeving en zoek voortdurend naar nieuwe manieren om eruit te springen t.o.v. anderen.

Wat Wij Bieden:

- Competitieve Compensatie: Een royaal salarispakket dat je vaardigheden en ervaring weerspiegelt, inclusief:
 - Wagen
 - Laptop
 - Gsm
 - Hospitalisatie verzekering
- Voltijds contract, 40 uur/week (12 extra ADV dagen).
- Impactvol Werk: Draag bij aan projecten die een stempel drukken op de winkelvloer voor verschillende merken & retailers. Een alledaags winkelbezoek zal nooit meer hetzelfde zijn.

Locatie:

Eurodisplay nv

Korte Braamstraat 37
2900 Schoten/Antwerpen

Sollicitatie:

Klaar om een spannende reis te beginnen bij Eurodisplay? Stuur je CV en een duidelijke motivatiebrief naar careers@eurodisplaygroup.com, en vermeld 'Accountmanager' in de onderwerpregel. Alle motivaties zullen grondig gelezen worden en zijn minstens even belangrijk als het CV.